Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Wie Du als Händler noch leichter Umsatz machst

Monatliche Hinweise, Tipps und Tricks

rund um den Vertrieb von Kräuterbeer und Co.

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Juni 2018

Seminare und Stufen

Von und mit ...



Steffen Saldsieder

- Marketing und Produktion
- Online-Marketing seit 2012
- Ist auch schuld

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Fahrplan für Heute

Seminare

- Auswertung „Gärtnern wie der Bio-Profi“
- Ausblick auf „Bauchgesteuert“

Vertriebshilfe

- Warum notwendig?
- Worum geht es?

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Fahrplan für Heute

Ausserdem

- PowerSellerClub
- Angebot des Tages
- Fragen und Antworten
- Links

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Seminare

Seminar „Gärtnern wie der Bio-Profi“

- Termin: 26.5.2018
- Ort: Minimanufaktur in Parow und Gärtnerei am Gutshaus in Parow
- Zeit: 9 Uhr – 15 Uhr

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Seminare

Seminar „Gärtnern wie der Bio-Profi“

- In Zusammenarbeit mit Jugendhaus Storchennest e.V. und Natur im Garten e.V.
- Mit Workshop-Teil (vormittags) „Wir bauen ein Hügelbeet“

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Seminare

Seminar „Gärtnern wie der Bio-Profi“

- Mittagspause (30 min.)
- ~~Anschließend~~ während dessen und danach: „Einsatz von biologischen Dünge- und Pflanzenstärkungsmitteln“ durch uns

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Seminare

Seminar „Gärtnern wie der Bio-Profi“

- 12 Teilnehmer
- Es gab Sonder-Angebote für Teilnehmer

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Seminare

Seminar „Bauchgesteuert“

- Thema: Mensch, Mikrobiom und wie unser Bauch uns beeinflusst
- Max. 30 Plätze
- Wahrscheinlich in der Mini-Manufaktur in Parow

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Seminare

Seminar „Bauchgesteuert“

- September 2018
- 2-3 Experten als Sprecher
- Genauer Zeitpunkt in Verhandlung

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Seminare

Besonderheiten der Online-Tickets

- Erste Ticket voller Preis
- Jedes weitere Begleit-Ticket : Halber Preis!
- Verpflegung inklusive!
- Willkommensgeschenk ist mit drin!

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

80%

Achtzig Prozent der Menschen in Deutschland haben Probleme mit Magen und Darm.

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Kommentar:

Das ist keine Neuheit. Und erschreckender Weise ändern sich die Zahlen eher nicht nach unten sondern eher nach oben!

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Diesen

80%

keinen Kräuterbeer zu verkaufen ist

unterlassene Hilfeleistung!

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Kommentar:

Im besten Fall kaufen diese 80% gar nichts und es geht ihnen auf Dauer schlecht!

Im schlimmsten Fall kaufen sie bei irgend einem Scharlatan Mist und es geht ihnen noch schlechter als vorher!

Es ist unsere heilige Pflicht den Menschen zu helfen! Und das können wir indem wir Ihnen Kräuterbeer verkaufen!

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Mehr als

80%

unserer Händler (also von euch) bestellen derzeit

weniger als 1 Kiste Kräuterbeer im Monat

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Kommentar:

Erstaunlich, oder?

Wenn man bedenkt, dass 1 Kiste KB Classic selbst beim normalen EVP dem Händler kaum mehr als 200 € Gewinn (vor Steuern) einbringt.

Um in meinen Augen als echtes Standbein angesehen werden zu können müssten über den Verkauf von KB mind. 1000 € pro Monat beim Händler ankommen. Das sind 5 Kisten à 12 Flaschen jeden Monat!

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

...und verschenken damit jeden Monat mind.

197,64 €

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Wie kommt IHR an die zusätzlichen 200+ €

jeden Monat ran?

Mind. 1 Kiste Kräuterbeer Classic zum EVP

verkaufen

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Wie könnt IHR das schaffen?

Das ist die richtige Frage!

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Wie könnt IHR das schaffen?

Was haltet Ihr von dieser stufenweise Heranführung von Kunden?

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Kommentar:

Ich will weg von der Argumentation: der Preis ist zu hoch.

Denn Markt- und Messerbesuche zeigen mir jedes Mal aufs Neue: Die Leute fragen nur deshalb nach dem Preis, damit sie ihn bezahlen können.
Wenn wir anfangen uns nur über den Preis zu definieren (aus der Angst heraus, der Kunde könnte nein sagen) dann schmälern wir den Wert des Produktes.
Und unser Produkt schafft langfristiges Wohlbefinden und die Basis für eine gesunde Lebensweise. Alles geht durch den Darm – MUSS durch den Darm! KB sorgt dafür dass es optimal verwertet werden kann. Das ist UNBEZAHLBAR!

Damit sind unsere Preise schon SCHNÄPPCHEN!

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Kommentar:

Wir haben also Top-Produkte und die Leute lieben Top-Qualität und bezahlen gerne dafür.

Was in meinen Augen eher der Fall ist, dass sie ungern Geld für etwas ausgeben, was sie nicht kennen.

Und da setzt unser Konzept an.

Wir führen Sie Schritt für Schritt dahin, dass sich eure Kunden ihre Kräuterbeer-Routine aufbauen können.

Wir helfen ihnen, sich selbst zu mehr Wohlbefinden und mehr Vitalität zu führen.

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Wie könnt IHR das schaffen?

Stufe 1: Orientierung/Einstieg

- Aufklärung über Inhaltsstoffe des Kräuterbeer in Gespräch oder Schrift
- Dazu 3x100ml (alternativ 3 Proben im Glas) je einmal Classic, Pikant, Premium; außerdem: Gutschein über 10% für ½ Liter KB ihrer Wahl
- Ziel: Informieren und perfekten KB finden

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Kommentar:

Diese Stufe kann sehr gut in einer Verkostung abgebildet werden. Dabei kann man pro Verkostungs-Portion von ungefähr 20ml ausgehen.

Während der Verkostung kann man super die Informationen aus der Fibel und dem Rezeptbuch einbringen – nicht alles auf einmal, aber so 2-3 Sachen pro KB-Variante.

Es geht darum den Kunden mit KB vertraut zu machen, den Geschmack zu vermitteln, und ihm die Möglichkeit zu geben, sich ein Urteil zu bilden.

Dabei unbedingt darauf verzichten für den Kunden zu denken – der hat selber einen Kopf.

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Wie könnt IHR das schaffen?

Stufe 2: Festigung und 'Langzeittest'

- 1x 0,5Liter vom ausgewählten KB zum Testen der Verträglichkeit und Ausprobieren von unterschiedlichen Rezepten
- Dazu: Rezeptauswahl und Gutschein über 10 % für 1 Liter-Flasche
- Ziel: Etablieren und Festigen der KB Routine

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Kommentar:

Diese Stufe dient nur dazu, dem Kunden zu zeigen, dass man nicht an eine Verzehrart gebunden ist, sondern dass es viele Möglichkeiten gibt, KB in der empfohlenen Menge zu sich zu nehmen.

Auch diesen Schritt kann man ohne weiteres bereits im Verkostungs-Termin durchführen. So gesehen sind die ersten beiden Stufen nicht primär dazu gedacht Geld zu verdienen.

Aber man kann bereits damit anfangen. Ein halber Liter reicht bei empfohlener Verzehrmenge maximal 2 Wochen, also hat man nach 14 Tagen bereits wieder einen Grund mit dem Kunden zu sprechen.

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Wie könnt IHR das schaffen?

Stufe 3: Monatskur

- 1x 1 Liter vom ausgewählten KB zum Testen der Verträglichkeit und Ausprobieren
- Dazu: Gutschein über 5% für die volle Kurpackung (nächste Stufe)
- Ziel: Festigen der KB Routine

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Kommentar:

Jetzt kommen wir in den Bereich, wo es ernsthaft wird. Der Kunde ist soweit überzeugt, dass er sich etwas gutes tut, dass er es einen Monat lang testen will.

Jetzt kennt er bereits seinen Favoriten und hat von euch 2-3 Rezepte zum Ausprobieren bekommen. Er kann zu hause experimentieren und ihr habt nach einem Monat wieder einen neuen Termin (am besten gleich jetzt festmachen).

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Wie könnt IHR das schaffen?

Stufe 4: Echte Kur (mind. 3 Monate)

- 3x 1 Liter vom ausgewählten KB
- Dazu: Fragebogen zu Beschwerden vorher, während und nach der Kur (eine Art „Kräuterbeer-Tagebuch“) sowie Hinweis auf ABO (mit allen Boni etc.)
- Ziel: Durchführen der KB Routine

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Kommentar:

Der Kunde hat die Verträglichkeit getestet, hat seine persönliche Dosierung und sein persönliches Lieblingsrezept gefunden.

Er merkt, dass ihm KB gut bekommt und will jetzt eine komplette Kur in Angriff nehmen.

Mit dem Tagebuch helfen wir dabei. Es geht darum festzuhalten, wo der Kunde startet und wie die Entwicklung ist, außerdem hilft das Buch auch dabei die Regelmäßigkeit aufzubauen, die notwendig ist.

Wenn ihr gut seid, setzt ihr mit eurem Kunden zusammen gleich einen Wecker in sein Handy/Smartphone.

3 Monate sind die Zeit, die der Darm für die Veränderung mind. braucht.

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Wie könnt IHR das schaffen?

Stufe 5: Dauerhaftes Wohlbefinden (Abo)

- Lieblings-KB monatlich oder 1x/Quartal nach Hause
- Dazu: günstigerer Preis, Vergünstigungen auch auf alle anderen Produkte, Geschenke, etc.
- Ziel: Automatisierung, Kundenbindung

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Kommentar:

Das ist die Stufe ab der nicht mehr die Frage besteht OB der Kunde KB nimmt, sondern nur noch, wann und wie viel.

Auch hier helfen wir, denn mit dem ABO kann er KB nicht mehr vergessen zu kaufen.

Er bekommt obendrein einen dauerhaft günstigeren Preis. Und das nicht nur für KB sondern für alle unsere Produkte.

Wir beschenken ihn mind. 1 Mal im Jahr

Und sollte er wirklich irgendwann einmal aufhören wollen, kann er problemlos, von einem Monat auf den nächsten kündigen.

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Was habt IHR davon wenn EURE Kunden ein Abo beziehen?

Habt Ihr dann nicht weniger Einkommen?

Kommen die dann überhaupt noch zu Euch?

Verliert man nicht den Kontakt?

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Was habt IHR davon wenn EURE Kunden ein Abo beziehen?

Die Kontakte sind eure und werden entsprechend verprovisioniert.

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Was habt IHR davon wenn EURE Kunden ein Abo beziehen?

In all den Jahren, die wir Abos im System haben hatten wir 2 Kündigungen. Und 1 ist wieder zurück gekommen.

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Was habt IHR davon wenn EURE Kunden ein Abo beziehen?

Mit einem gesunden Magen/Darm sind sie viel besser empfänglich für weitere eurer Produkte. Ihr habt ihnen schon geholfen – Ihr werdet es wieder tun.

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Sonst noch etwas dazu?

Stufe 1 wird bei uns 29,90€ EVP sein.

Wie auf einer Treppe kann man auch Stufen überspringen.

Wir empfehlen aber immer wieder Verkostungen anzubieten.

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Sonst noch etwas dazu?

Wir empfehlen aber immer wieder Verkostungen anzubieten.

Kommentar:

Gerade bei langjährigen Kunden! Holt sie mit zu Verkostungen. Ersten lernen Sie was neues kennen und entscheiden sich vielleicht für einen anderen KB als bisher. Und 2. sind sie die besten Empfehlungsgeber überhaupt!

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Vertriebshilfe

Zusammengefasst

Verbindet Verkostung, bisherige Abpackungen und Abo auf ideale Weise.

Gibt eine Art „Fahrplan“ für EUCH und eure Kunden.

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Genuss

Geheimer Schatz für Euch

- Wir sammeln seit Jahren Rezept-Ideen rund um Kräuterbeer
- Jetzt in digitalem Buch zusammengefasst
- Auf Amazon erhältlich; normal für 9,99€

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Genuss

Geheimer Schatz für Euch

- Hier geht es direkt zum Buch:
  https://www.amazon.de/dp/B07BY8FSP3/
- Bitte einfach herunterladen, lesen und anschließend eine kurze Bewertung schreiben; am aller Besten mit einem Hinweis auf Euer Lieblings-Rezept!

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Power-Seller Club

Bist DU schon Power-Seller Club-Mitglied?

Einfach anmelden und das erste Jahr testen!

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Power-Seller Club

- **Eine Art VIP-Club für unsere besten Verkäufer**
- **Mit exklusiven Boni**
- **Jedes Jahr neu vergeben**
- **Mit strengen Aufnahme-Bedingungen**

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

„Power-Seller-Club“

Die Vorteile für Power-Seller

- 1x/Quartal Wunschzeit für Webinar
- 1 VIP-Ticket für eines unserer Live-Seminare
- 1 Standard-Ticket für eines unserer Live-Seminare
- Bei jedem Ansatz: Vorbestellungs-Recht
- 1x/Jahr 6 Minis (gemischt)

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

„Power-Seller-Club“

Weitere Vorteile für Power-Seller

- Urkunde „Power-Seller“
- Die Top-3-Power-Seller
  - werden per Partner-Portrait all unseren Lesern vorgestellt
  - Interview in Text- und/oder Video-Format
  - Wir werden diese Portraits bewerben

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

„Power-Seller-Club“

Anforderungen an Power-Seller

- Mindestens 6x12 Liter Kräuterbeer /Jahr
- Mindestens 3 verschiedene KB-Sorten gekauft
- Immer pünktlich bezahlt (gemäß den Vereinbarungen)

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Fragen

Was können wir tun, damit IHR noch besser verkaufen könnt?

- Automatisierte Webinare für Endkunden?
- Koordinierte Aktionen?
- Schulungen?
- Verkostungen?

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Aktionen

Bonus für jede <u>Bestellung (bis Sonntag 10.6.18 23:59 Uhr)</u> bekommen!

- ~~1 Liter *Pikant*~~
- 1x ½ Liter *Pikant* + 1x ½ Liter *Classic*
- ~~6x 0,1 Liter gemischt (3x2)~~

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Fragen?

Wer noch Fragen hat, und sie nicht hier offen stellen möchte, kann uns einfach eine E-Mail schicken oder uns anrufen ;o)

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben

Links

https://www.digistore24.com/signup/174395,174397,174401,177291,177295,177297/
Online-Tickets als Affiliate vermitteln und Provisionen erhalten – automatisch

https://www.bio-kraeuterbeer.de/Fuer-Sie-und-Ihn/Ebook-Sonder-Sammelband-fuer-Haendler/

Link zum Sonder-Sammelband nur für Euch als Händler.

https://www.amazon.de/dp/B07BY8FSP3/

Rezepte-Sammlung von Antje Saldsieder-el Boualayi

https://www.facebook.com/ostsee.probiotika/

Unsere Facebook-Seite

Ostsee Probiotika

für mehr Freude am Leben